

JOB PROFILE

HAUSWIRTH & FRIENDS
housing • coaching • training

MITARBEITER/IN IM AUSSENDIENST (m|w|d)
ITZEHOE | HUSUM | HEIDE

PETER JENSEN GMBH



JOB PROFILE

DAS UNTERNEHMEN | DIE ORGANISATION

Unser Mandant – die PETER JENSEN GmbH – blickt zurück auf eine mehr als hundertjährige Geschäftstradition. Im Laufe der Jahre hat sich das Unternehmen zu einem der führenden Anbieter der Sanitär- und Heizungsbranche entwickelt. Grundlage für diese erfolgreiche Geschäftsentwicklung bilden ein anspruchsvolles Waren sortiment, ein außergewöhnliches Serviceangebot sowie eine ausgeprägte Entwicklungs- und Innovationsfreude.

Die PETER JENSEN GmbH verfügt mit derzeit ca. 850 Mitarbeitern über eine Vielzahl von Standorten – badpunkte, Küchenshows und Terminals – zwischen Sylt, Stralsund und Magdeburg. Die zwei Logistikzentren am Haupthaus in Hamburg sowie in Salzwedel wurden jüngst ergänzt um ein weiteres Zentrum in Schuby bei Schleswig.

Für Sie zum weiteren Verständnis:

Website

<https://www.peterjensen.de>

Unternehmensfilm

<https://www.peterjensen.de/ueber-uns/>

JOB PROFILE

DIE POSITION

Bei der Vakanz handelt es sich um eine Nachfolgebesetzung. Der Vorgänger verlässt das Unternehmen im Sommer und übergibt ein Vertriebsgebiet mit einer gut gefestigten Kundenbasis. Peter Jensen zählt zu den großen Playern im Markt, so dass sie mit viel Rückenwind starten können.

Im Wesentlichen dürfen Sie sich freuen auf:

- Reines B2B-Geschäft mit der Zielgruppe der Installateure
- Ein sehr gut entwickelter Kundenstamm, den es zu festigen und auszubauen gilt
- Viel Neukundenpotenzial, das Ihnen beste Erfolgschancen bietet
- Sie beobachten den Markt und den Wettbewerb
- Sie repräsentieren Peter Jensen in ihrem Vertriebsgebiet
- Auch Teilnahmen an Fachmessen zählt zu Ihrem abwechslungsreichen Aufgabenfeld

JOB PROFILE

DIE ANFORDERUNGEN

Als ideale:r Kandidat:in reizt es Sie, „draußen“ beim Kunden zu sein und in Ihrer Region das Gesicht von Peter Jensen zu werden. Diese Aufgabe ist spannend und interessant für Sie, wenn Sie sich in der SHK-Welt auskennen, Lust aufs Verkaufen mitbringen und über ein offenes, freundliches Auftreten verfügen.

Weitere Anforderungen im Überblick:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, idealerweise in der SHK-Branche
- Mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Außendienst oder Telefonverkauf; alternativ echte Lust auf Vertrieb
- Ausgeprägtes verkäuferisches Geschick
- Technisches Interesse
- Ein entgegenkommendes Auftreten
- Überzeugungsstärke und Erfolgsorientierung
- Gute MS-Office-Anwenderkenntnisse

JOB PROFILE

AUCH DARAUF KÖNNEN SIE SICH FREUEN...

- Raum für persönliche und berufliche Weiterentwicklung
- Das breiteste Waren sortiment in Norddeutschland
- tatkräftige Innendienstunterstützung
- Ein nettes Team mit engagierten und hilfsbereiten Kollegen und Kolleginnen
- Team-Events verschiedener Art
- 30 Urlaubstage pro Jahr bei einer 5-Tage-Woche
- sehr gute Sozialleistungen
- Urlaubs- und Weihnachtsgratifikationen
- betriebliche Altersvorsorge
- Kitazuschuss
- u.a. kostenloser Transporterverleih

KONTAKT

HAUSWIRTH & FRIENDS

CONVENTSTRÄÙE 1

21335 LÜNEBURG

TEL +49 4131 28 43 403

MOBIL +49 171 71 71 101

MAIL ih@hauswirth-friends.de

WEB www.hauswirth-friends.de



HAUSWIRTH & FRIENDS
coaching • coaching • training